

Multicálculo de seguros: como cotar em **35+** **seguradoras** em segundos

Guia para corretores de seguros, financeiras com cross-sell, fintechs e cooperativas que buscam escalar a distribuição de seguros.

35+

Seguradoras
conectadas

5s

Cotação
simultânea

**No-
Code**

Integração
via API

BIBlue — Decisão inteligente de crédito
biblue.com.br • 2025



O que você vai **encontrar**

Seis capítulos sobre o mercado de seguros, multicálculo e seguros embarcados.

01 O mercado de seguros no Brasil — tipos, distribuição e tendências

02 O problema da cotação manual

03 O que é multicálculo — conceito, funcionamento e integração

04 Seguros embarcados (embedded insurance)

05 Checklist: 6 critérios para avaliar uma plataforma de multicálculo

06 Próximos passos

O mercado de seguros **no Brasil**

O setor de seguros brasileiro movimenta centenas de bilhões de reais por ano e cresce consistentemente acima do PIB. Para quem atua no mercado financeiro, seguros representam uma das maiores oportunidades de receita complementar — especialmente quando combinados com operações de crédito e financiamento.

Principais ramos



Auto e frotas

Maior ramo do mercado. Inclui seguro de veículos leves, pesados, frotas corporativas e rastreadores.



Residencial

Proteção para imóveis, conteúdo, responsabilidade civil. Crescimento impulsionado por financiamentos imobiliários.



Vida e previdência

Seguros de vida individual, em grupo e planos de previdência complementar. Frequente em operações de crédito consignado.



Máquinas e equipamentos

Cobertura para máquinas agrícolas, equipamentos industriais e de construção. Mercado em expansão com o agro.

A cadeia de distribuição

Seguradoras criam os produtos. Corretores e correspondentes distribuem. Plataformas de multicálculo conectam corretores a dezenas de seguradoras simultaneamente. Para financeiras e cooperativas, a oportunidade está em oferecer seguro no momento do financiamento (cross-sell), gerando receita de comissão sem custo operacional relevante.

TAKEAWAY

BIBLue — biblue.com.br

Seguros são uma receita complementar natural para quem já opera crédito e financiamento. O desafio não é a demanda — é a eficiência na cotação e

distribuição

O problema da **cotação manual**

Um corretor de seguros que opera sem multicálculo precisa acessar o portal de cada seguradora individualmente, preencher os mesmos dados repetidamente e comparar propostas manualmente. Em um mercado com dezenas de seguradoras, isso é inviável em escala.



Tempo perdido

Cotar em 5 seguradoras manualmente leva 30–45 minutos. Multiplicado por dezenas de clientes/dia, o corretor passa mais tempo cotando do que vendendo.



Poucas seguradoras consultadas

Na prática, o corretor manual cota em 3–4 seguradoras com quem tem mais afinidade. Perde ofertas melhores das outras 30+.



Erros de digitação

Redigitar dados em múltiplos portais gera erros. Uma placa, CPF ou CEP errado invalida a cotação e exige retrabalho.



Oportunidades perdidas

O cliente que financia um veículo deveria receber a oferta de seguro no ato. Sem multicálculo, essa janela fecha e a receita se perde.

TAKEAWAY

A cotação manual limita o corretor a uma fração do mercado. Multicálculo é a diferença entre operar com 4 seguradoras e operar com 35+.

O que é **multicálculo**

Multicálculo é uma plataforma que conecta o corretor (ou sistema) a múltiplas seguradoras simultaneamente. Com um único preenchimento de dados, a plataforma dispara cotações para todas as seguradoras compatíveis e retorna os resultados organizados para comparação.

Como funciona

- ✓ **Entrada única:** O corretor preenche os dados do cliente e do veículo/imóvel uma única vez. A plataforma adapta para o formato de cada seguradora.
- ✓ **Cotação simultânea:** A plataforma dispara cotações para 35+ seguradoras em paralelo. Resultados retornam em segundos.
- ✓ **Comparação organizada:** Os resultados são apresentados lado a lado, com preço, cobertura, franquia e condições. O corretor escolhe a melhor opção para o cliente.
- ✓ **Emissão integrada:** Após a escolha, a proposta é emitida diretamente pela plataforma, sem acessar o portal da seguradora.

Integração via API No-Code

Plataformas modernas de multicálculo oferecem APIs que podem ser integradas ao CRM, ERP ou sistema de gestão do corretor sem necessidade de desenvolvimento. Isso permite que a cotação aconteça dentro do fluxo de trabalho existente — sem trocar de tela, sem copiar dados, sem retrabalho.

Para financeiras e cooperativas: a integração de multicálculo no fluxo de financiamento permite oferecer seguro no momento da aprovação do crédito. O cliente financia o veículo e já sai com o seguro contratado — gerando receita de comissão para a instituição.

TAKEAWAY

Multicálculo transforma a cotação de um processo manual e limitado em uma operação automatizada que cobre todo o mercado de seguradoras em segundos.

Seguros embarcados (**embedded insurance**)

Embedded insurance (seguros embarcados) é a tendência de oferecer proteção no ponto de venda de outro produto ou serviço. Para o mercado financeiro, isso significa oferecer seguro no momento do financiamento — sem que o cliente precise procurar um corretor separadamente.

Por que funciona

- ✓ **Conveniência para o cliente:** O seguro é oferecido no momento de maior relevância. Quem acabou de financiar um veículo tem a proteção como prioridade.
- ✓ **Receita para a instituição:** Comissões de seguros representam receita recorrente com custo operacional marginal quando o processo é automatizado.
- ✓ **Proteção do ativo financiado:** Para a financeira, o veículo segurado é garantia mais robusta. Reduz risco de perda total sem cobertura.

O modelo na prática

A financeira aprova o crédito para o veículo. No mesmo fluxo, a plataforma de multicálculo dispara cotações em 35+ seguradoras. O melhor resultado é apresentado ao cliente junto com a proposta de financiamento. Se aceito, o seguro é emitido automaticamente. A comissão é creditada à financeira ou ao correspondente.

White label: Plataformas avançadas oferecem a experiência de cotação e emissão com a marca da financeira. O cliente não sabe que está usando um multicálculo de terceiro — a experiência é fluida e integrada.

TAKEAWAY

Seguros embarcados são a maior oportunidade de receita complementar para financeiras e cooperativas. O multicálculo é a infraestrutura que viabiliza esse modelo em escala.

Checklist: **6 critérios** para avaliar uma plataforma

Ao avaliar plataformas de multicálculo, use estes critérios como guia.

- 1 Quantidade de seguradoras**
Quantas seguradoras estão integradas? Cobre os ramos que você precisa (auto, residencial, vida, máquinas)? Verifique se as principais seguradoras do seu mercado estão incluídas.
- 2 Velocidade de cotação**
Qual o tempo médio para retornar cotações? Em operações de embedded insurance, a cotação precisa acontecer em segundos para não travar o fluxo de financiamento.
- 3 API e integração No-Code**
Oferece API REST documentada? É possível integrar ao seu CRM ou sistema sem desenvolvimento? Existe opção de iframe ou widget embedável?
- 4 White label**
A experiência do cliente pode usar sua marca? O corretor ou financeira mantém o relacionamento comercial, ou a plataforma aparece para o cliente final?
- 5 Ramos e produtos cobertos**
Além de auto, cobre residencial, vida, máquinas, garantia estendida? Quanto mais ramos, maior a oportunidade de cross-sell.
- 6 Modelo comercial e comissões**
Como funciona o modelo de comissão? O repasse é automático? Há mensalidade ou é pay-per-use? Peça transparência total sobre custos e receita.

TAKEAWAY

Priorize plataformas com ampla cobertura de seguradoras, API rápida e possibilidade de white label. O modelo comercial deve ser transparente e alinhado ao seu volume.

BIBlue

— PRÓXIMOS PASSOS

Quer ver na **prática**?

A BIBlue oferece multicálculo de seguros com 35+ seguradoras, integração via API No-Code e opção white label. Cote em segundos, não em horas.

Agendar demonstração →

biblue.com.br/contato

© 2025 BIBlue. Todos os direitos reservados.
Decisão inteligente de crédito.